

# Przedstawiciel Handlowy / Specjalista ds. odpadów



## Opis stanowiska pracy i oczekiwania względem kandydata

1. **Zakres geograficzny świadczenia pracy:** lokalizacje Grupy FCC na terenie woj. małopolskiego
2. **Zakres działania:** praca w dziale handlowym Grupy FCC w Polsce
3. **Bezpośredni przełożony:** Dyrektor Handlowy Regionu
4. **Główne zadania – realizowane w oparciu o wytyczne przełożonego, a w przypadku jego nieobecności, samodzielnie:**
  - pozyskiwanie nowych klientów na powierzonym obszarze, przede wszystkim z segmentu małych i średnich przedsiębiorstw oraz opieka nad dotychczasowymi klientami
  - przygotowywanie ofert handlowych
  - opracowywanie kalkulacji
  - negocjowanie warunków umów oraz przygotowywanie umów do zatwierdzenia i podpisu przez przełożonego
  - ciągła dbałość o utrzymanie rentowności kontraktów
  - wsparcie w prowadzeniu akcji promocyjnych i działań marketingowych
5. **Oczekiwania i umiejętności:**
  - **przynajmniej 3-letnie doświadczenie na stanowisku przedstawiciela handlowego udokumentowane sukcesami w postaci obrotu min. 50 TPLN/miesiąc**
  - **mile widziana znajomość branży gospodarki odpadami**
  - mile widziana praktyczna **wiedza z zakresu przepisów związanych z ochroną środowiska i gospodarką odpadami**
  - samodzielność, systematyczność, dobra organizacja pracy własnej i dyscyplina w realizowaniu powierzonych zadań
  - komunikatywność i umiejętność współpracy w grupie
  - umiejętność pracy pod presją czasu
  - prawo jazdy kat. B oraz praktyczna umiejętność prowadzenia samochodu wraz z gotowością do odbywania podróży służbowych
  - znajomość języka angielskiego będzie dodatkowym atutem